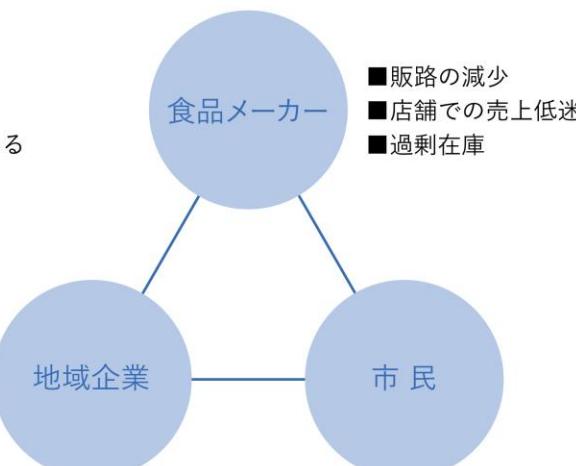




目的・主旨

物産展などのイベント中止、観光客の減少により、売上低迷や過剰在庫などの影響を受けている地元食品メーカーに販路を提供するとともに、旅行や外食を控えている地域の方たち（市民）へ非接触型で地元の銘品を届け地元応援と食の楽しみを同時に果たしてもらう。また、地域経済の低迷を危惧している地元企業にスポンサーとして参加してもらい番組の宣伝を強化。地域が一丸となって経済の活性化を図る。



- 販路の減少
- 店舗での売上低迷
- 過剰在庫

- 景気後退の影響
- 社会貢献への意欲

市民

地域企業

食品メーカー

番組概要

スタジオに各メーカーの担当者を招き、アナウンサーと掛け合いで商品を紹介する通販番組。商品の特徴だけでなく、地域との関わりや売り手の思いが伝わる、共感できる番組作りを意識する。自社のECサイトを持っていないメーカー、急遽サイトを立ち上げたものの展開の仕方が分からないメーカー、時間短縮・従業員を減らすなど臨時対策中のメーカーなど状況が様々なため、注文方法を特定せず、それぞれが対応しやすい方法で受付。

番組枠：15分 更新：隔週 ※各回2メーカー、計32の食品メーカーをご紹介

放送期間：2020年5月～10月 ※小規模での物産展再開、百貨店が開催するオンライン物産展が活発化したのを受けて終了。



■物産展でのエピソードを聞いたり、とっておきの裏レシピを聞いたり。売り手の顔が見える番組作りを意識。

■注文は各メーカーが対応しやすい方法で。割引や特典も統一せず可能な範囲で設定。

地元食品メーカーの過剰在庫を救済 オリジナル通販番組「食べて応援！はこだて元気直送便」

WEB連動

情報をより広く届けるため、また、注文方法のばらつきを補うため番組と連動した特設 WEB サイトを制作して情報を集約。動画公開のほか、各メーカーの EC サイトへの誘導、受付案内を担った。



反響

番組にご出演いただいた食品メーカー・通販利用者の感想（一部抜粋）

- 緊急事態宣言を受け、販売先の量販店舗等での売上が激減していた中、新たな販路を探していたため、声掛けしていただき感謝している。
- 巣ごもりが増えた分、テイクアウトや EC へ販売戦略をシフトしなければならない状況で、通販の枠組みや仕掛けに体験参加できて良かった。
- EC サイトへの登録が面倒であったため、こういった簡易的な紹介や販売方法があって助かった。
- 有名企業のメディア出演が多くなってきており、会社規模に関わらず紹介してくれるのは嬉しかった。また、自分自身で紹介を行うので気合が入った。
- 1 メーカーだけではなく、函館エリアのメーカーが一体となって販売している様は素晴らしい取り組みだと思った。
- 普段はお土産や贈答用に買うことが多い商品を自宅で味わう良い機会になった。

まとめ

売上減少、景気後退、自肃生活など、地域が直面している課題に対して企画提案することで地元ケーブルテレビ局として認知度を高めた。また、対面型の販売を主にしている地元食品メーカーに新たな販路を体験してもらい地域 DX を推進した。番組と WEB サイトの連動することで自社としても地域 DX を推進することができた。

特設WEBサイト

コップガラナでお刺身 小原	函館・北海道の特産品が約2,000種類 魚長食品はこだて海鮮市場本店
道産原料でこだわったワイン造り はこだてわいん葡萄館	江差町の老舗和菓子屋 五勝庵本舗
北海道で一番古い珈琲屋 美鈴商事	季節に合わせた生菓子・ギフト菓子 和創菓 ひとひら
乙部町の名水を活用したクラフトビール エンデバー	創業100年を超える水産加工会社 山の中村商店
サイコロキャラメルでお刺身 道南食品	いか塩辛と生鮮珍味を製造・販売 竹田食品
元祖ひとくらサイズのチーズケーキ店 ブティ・メルヴィーユ	ふっくらとして冷めても美味しいお米 函館育ちふっくりんこ蔵部
函館市島本町のジンギスカン専門店	塩辛や松前漬の生鮮珍味メーカー

#21-2 函館がごめ連合

函館がごめ昆布の魅力を発信
ご注文はインターネットで！ 函館がごめ連合 検索

#21-1 日乃出食品

やっさん豆腐でお刺身み
Jimo豆腐Soia 秋限定「恋豆生豆腐セット」 3,240円
ご注文はインターネットで！ 日乃出食品 検索